

В современной экономике существует множество различных способов активизации и совершенствования инновационной среды. К ним можно отнести формирование развитой инновационной инфраструктуры (технопарки, бизнес-инкубаторы, инновационные фонды), создание сети трансфера технологий (пропаганда результатов инновационной деятельности и распространение инноваций с привлечением торгово-промышленных палат), прямую и косвенную финансовую поддержку инновационных проектов, а также кластерный подход в реализации инновационной политики. Кластеры становятся одной из наиболее эффективных форм интеграции финансового и интеллектуального капитала, обеспечивающей необходимые конкурентные преимущества. В последние десятилетия правительства многих стран разрабатывают «кластерные стратегии», целью которых является реализация преимуществ собственной национальной экономики, а не копирование чужих достижений. Формирование инновационных кластеров способствует эффективной интеграции интеллектуальных и финансовых ресурсов как внутри, так и за пределами кластера [1]. Кластер – объединение независимых, инновационных и конкурентоспособных предприятий, а также связанных с ними организаций определенной отраслевой принадлежности региона, использующих конкурентные преимущества в своей экономической деятельности. В современных условиях использование кластерной модели организации бизнеса в качестве наилучшего инструмента модернизации экономики не имеет достойной альтернативы. Взаимообусловленность и взаимосвязи между процессами кластеризации, усиления конкурентоспособности и ускорения инновационной деятельности – это новый экономический феномен, который позволяет противостоять натиску глобальной конкуренции и должным образом отвечать требованиям национального и регионального развития. В различных странах кластерные стратегии также рассматриваются в качестве важнейшего инструмента инновационного развития. Мировая практика показывает, что в последние два десятилетия процесс формирования кластеров происходил довольно активно. По оценке экспертов, к настоящему времени кластеризацией охвачено около 50% экономик ведущих стран мира: в США насчитывается до 380 кластеров, в Италии – более 200, в Великобритании – более 150, в Индии – более 100, в Германии и Дании – более 30. По статистическим данным, наиболее инновационно-активными являются предприятия, вовлеченные в кластеры. Инновационная активность кластерных компаний в странах ЕС – около 60%, в то время как вне кластеров – около 40-45%. Кластеры обладают большей способностью к нововведениям вследствие следующих причин: - фирмы – участники кластера способны более адекватно и быстро реагировать на потребности покупателей; - участникам кластера облегчается доступ к новым технологиям, используемым в различных направлениях хозяйственной деятельности; - в инновационный процесс включаются поставщики и

потребители, а также предприятия других отраслей; - в результате межфирменной кооперации уменьшаются издержки на НИОКР; - среди участников кластера быстрее распространяется положительный опыт конкурентов [2]. В экономической литературе исследователи по-разному определяют сущность кластерных объединений. Одни выделяют как главную характеристику кластера географическую концентрацию, другие отраслевую принадлежность, третьи инновационную ориентированность. Именно инновационная ориентированность становится главной характеристикой современных кластеров, поскольку определяет их конкурентоспособность. Инновационный кластер – объединение различных организаций (промышленных компаний, высших учебных заведений, технопарков и бизнес-инкубаторов, научно-исследовательских центров и лабораторий, банковских и небанковских кредитных организаций, инвестиционно-инновационных компаний, венчурных фондов, бизнес-ангелов, органов государственного управления, общественных организаций и т.д.), позволяющее использовать преимущества внутрифирменной иерархии и рыночного механизма, что дает возможность более быстро и эффективно распределять новые знания, научные открытия и изобретения [3]. Отличие инновационного кластера от других форм экономических объединений заключается в том, что компании кластера не идут на полное слияние, а создают механизм взаимодействия, позволяющий им сохранить статус юридического лица и при этом сотрудничать с другими предприятиями, образующими кластер и за его пределами. В кластерах формируется сложная комбинация конкуренции и кооперации, особенно в инновационных процессах. Взаимодействие внутри инновационного кластера осуществляется посредством вертикальных (цепи покупок и продаж), а также горизонтальных связей (дополнительные изделия и услуги, использование подобных специализированных процессов, технологий или институтов). Именно от взаимодействий внутри инновационного кластера, от способности его участников эффективно использовать внутренние и мобилизовать внешние ресурсы зависит конкурентоспособность всего региона. Устойчивое развитие инновационных кластеров в решающей степени зависит от доступа к передовым источникам научных знаний и современных технологий, а также от возможностей концентрации значительных объемов финансовых ресурсов. Определяющую роль в процессе инновационной ориентации кластера играет наличие развитой инфраструктуры интеллектуального и финансового капитала. Инновационные кластеры становятся своеобразной «площадкой», на которой осуществляется непрерывное взаимодействие финансового и интеллектуального капитала. В эффективно функционирующих инновационных кластерах ускоряется инновационный процесс, а у участников кластера развиваются такие преимущества, как восприимчивость к инновациям, рационализация бизнеса, опережающий рост производительности и т.д. Следует

отметить, что в России партнерству между государством и бизнесом в настоящее время уделяется довольно большое внимание со стороны органов власти, в то же время реализация кластерных стратегий развития имеет большое распространение. В России развитие кластеров сталкивается с серьезными препятствиями исторического характера, так как большая часть российской экономики создавалась вне рынка, то и нельзя говорить о естественных кластерах, которые появляются в силу исторических причин описанных Майклом Портером. Однако, кластерная форма очень перспективна, ее развитие улучшит конкурентоспособность и эффективность экономик регионов России, следовательно, можно говорить и необходимости включения кластеров в проекты регионального промышленного развития. В настоящее время, к сдерживающим факторам для формирования и развития кластеров в России можно отнести: низкое качество управления бизнесом; отсутствие ориентации многих предприятий на международный рынок; слабый уровень развития территориальных кооперационных структур, которые, как правило, самостоятельно не справляются с задачей разработки и реализации приоритетов для продвижения интересов регионального бизнеса; недостаточный уровень плановых решений по территориальному хозяйственному развитию; большие горизонты достижения ожидаемых результатов, так как реальные выгоды от создания кластеров проявляются только через 5-10 лет [4]. М. Портер отмечает, что в отличие от унаследованной Россией плановой экономики, экономическая политика, основанная на кластере, подразумевает достаточную автономию на региональном и местном уровне. Также, предполагается специализация регионов в тех сферах, в которых они конкурентоспособны, а географический выбор основан на экономической привлекательности региона и расположении фирм по отношению к другим компаниям, с целью получения максимальной выгоды от кластера. М.Портером было выделено несколько функций, которые выполняют кластеры в экономическом развитии любой страны: - кластеры - критические двигатели в экономической структуре национальной и региональной экономики; - кластеры могут определять фундаментальные задачи в национальных или региональных условиях ведения бизнеса: кластеры в большой мере соотносятся с природой конкуренции и микроэкономическими факторами, которые влияют на конкурентные преимущества; - кластеры обеспечивают новый способ мышления в сфере экономики и усилий по развитию ее организации. Так, кластер заставляет пересмотреть роли частного сектора, правительства, торговых ассоциаций, образовательных и исследовательских учреждений в экономическом развитии, а также определить общие возможности, а не только общие проблемы фирм и компаний всех форм собственности [5]. Немаловажную роль в экономическом развитии региона и страны Портер отводит органам исполнительной власти, деятельность которых должна быть направлена на: - улучшение макроэкономического, политического,

законодательного и социального фона; - установление стабильного и предсказуемого макроэкономического, законодательного и политического окружения; - улучшение социальных условий для граждан; - улучшение условий для ведения бизнеса; - повышение доступности, качества и эффективности инфраструктуры и образовательных учреждений; - содействие образованию и развитию кластера (определение существующих и зарождающихся кластеров, а также участие в определении кластерных барьеров и выработка планов по их устранению); - создание "институтов повышения конкурентоспособности", которые бы информировали граждан и мобилизовали бы частный сектор, органы власти всех уровней, образовательные и другие учреждения, а также все гражданское общество. В основу кластерной политики должны быть положены сферы деятельности, составляющие основу перспективной специализации экономики региона и имеющие высокий потенциал роста и конкурентоспособности. В настоящее время в социально-экономическом развитии любой страны растет значение отдельных территориальных образований (регионов, областей), в границах которых функционируют предприятия. Этим обусловлены переориентация экономических исследований на региональный уровень и поиск путей формирования конкурентоспособных регионов [6]. В виде территориального образования можно представить социально-экономическое пространство, важнейшими характеристиками которого являются инновационность и конкурентоспособность. Обострение конкуренции на рынке товаров и услуг, ограниченность ресурсов, снижение спроса, технологический застой привели к понятию инновационности, которая позволит территориальному образованию получить конкурентное преимущество в долгосрочной перспективе. Необходимо отметить, что универсальной концепции развития предприятий и отдельных территориальных образований не существует, так как каждое из них выделяется своими характерными особенностями, где особое значение приобретает локальная политика, и, прежде всего, локальная стратегия инновационного прогресса, которая часто формируется именно благодаря кластерному подходу. Понимание кластерной идеологии в мировом сообществе быстро растет, а кластеры становятся ключевым компонентом многих социально-экономических стратегий. В дополнение к Концепциям развития кластеров в 2010 году, Министерством регионального развития РФ была разработана Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года, значительная часть которой посвящена кластеризации регионов России. В рамках вышеуказанной стратегии запланировано, что сбалансированное развитие федеральной и региональной составляющих инновационной системы будет реализовываться через повышение эффективности использования действующих институтов – технико-внедренческих особых экономических зон, технопарков, а также через расширение поддержки инновационных кластеров в рамках софинансирования

из федерального бюджета региональных программ поддержки малого бизнеса, а также через разработку дополнительных мер федеральной поддержки регионов, активно инвестирующих в создание региональной инновационной системы. Современные инвестиционные проекты в развитии новых технологий, усложнении интеграционных и кооперационных связей выходят за рамки отдельных территорий и приобретают комплексный интегральный характер. В стратегии социально-экономического развития Приволжского федерального округа на период до 2020 года определена необходимость формирования конкурентоспособных территориально-отраслевых кластеров, работающих на мировом уровне производительности труда, создание и обеспечение функционирования территориальных зон опережающего экономического роста. Например, в РТ функционирует Камский инновационный территориально-производственный кластер, расположенный на северо-востоке республики. В его состав входят городской округ Набережные Челны и пять муниципальных районов: Елабужский, Заинский, Менделеевский, Нижнекамский, Тукаевский. Численность населения составляет более 1 млн. человек. К действующим предприятиям нефтехимии относятся ОАО «Нижнекамскнефтехим», ОАО «Нижнекамскшина», крупнейший в стране нефтеперерабатывающий комплекс ОАО «ТАНЕКО». В 2011 году запущен проект по строительству завода по производству минеральных удобрений ОАО «Аммоний» стоимостью 54 млрд. рублей. Также на данной территории расположена особая экономическая зона «Алабуга». Продукция этих предприятий широко представлена на российском и международном рынках, по отдельным видам продукции эти предприятия являются лидерами на мировых рынках. Здесь производится каждый третий российский грузовой автомобиль и каждая третья шина, более 45% синтетических каучуков. При этом более четверти всей производимой продукции (26,2%) относится к инновационной, что значительно выше среднероссийского уровня (18,7%). Соответственно, предприятия имеют тесные кооперационные связи, выстроена технологическая цепочка, когда конечный выпуск одного предприятия является предметом передела другого. Дальнейшее укрепление и развитие таких связей, реализация современных интеграционных механизмов экономического взаимодействия хозяйствующих субъектов Камского инновационного территориально-производственного кластера будет являться одним из направлений реализации его проекта развития. Однако, несмотря на мощный ресурсный потенциал данной территории, способный сыграть роль мультипликатора не только для развития татарстанских и российских товаропроизводителей, имеются существенные ограничения, препятствующие ее дальнейшему развитию. Прежде всего, такими ограничениями являются: - недостаточная обеспеченность инфраструктурой-транспортной, инженерной, социальной; - дефицит высокопрофессиональных специалистов для действующих и вновь создаваемых высокотехнологичных рабочих мест; -

невысокие темпы роста производительности труда. Решение указанных проблем возможно лишь при участии государства и с использованием механизмов государственно-частного партнерства. Государственная и муниципальная власть, поставив перед этими предприятиями задачи их дальнейшего развития, должно взять на себя обязательства по решению проблем в развитии инженерной и социальной инфраструктуры, а также кадровой политики, то есть в тех сферах деятельности, где системное решение этих проблем государством приносит максимальный эффект. Развитие производства и наращивание экономики неизбежно сопровождается повышением нагрузки на природную среду и может привести к снижению ее устойчивости. Поэтому усматривается и обеспечение экологической безопасности, экологической реабилитации территорий в условиях роста развития реальных секторов экономики. Таким образом, Камский инновационный территориально-производственный кластер, станет точкой экономического роста и привлечения инвестиций не только в рамках региона, но по всей стране. В эффективно функционирующих инновационных территориальных образованиях ускоряется инновационный процесс, а у его участников развиваются такие преимущества, как восприимчивость к инновациям, рационализация бизнеса, опережающий рост производительности и т.д.